



Chamada BGFA6 em Moçambique

Sessão de Informação

Maputo, 30 Julho 2024

Introdução ao BGFA & BGFA6

Ash Sharma, Chefe do Fundo Beyond the Grid para
África, Nefco



Acesso à energia fora da rede limpa e a preços acessíveis em África

Sobre o BGFA

- Países de operação: Burkina Faso, RDC, Libéria, Moçambique, Uganda e Zâmbia
- Programa com vários doadores
- Iniciado em 2019; assinou os primeiros contratos em janeiro de 2022
- Financiamento baseado nos resultados
- Rondas de financiamento baseadas em convites à apresentação de propostas
- Serviços energéticos sustentáveis de elevada qualidade; soluções autónomas e mini-redes



Objetivos da BGFA

- acelerar o acesso a energia renovável e limpa fora da rede para clientes em áreas periurbanas e rurais de países BGFA
- tornar os produtos e serviços fora da rede de elevada qualidade acessíveis aos clientes;
- desbloquear os primeiros desafios estruturais do mercado;
- reforçar a confiança das empresas, dos clientes e dos investidores;
- apoiar a criação de novas empresas e de oportunidades de emprego;
- mobilizar financiamento adicional da luta contra as alterações climáticas à escala; e ainda
- apoiar o desenvolvimento sustentável.



Resumo do portfólio da BGFA em julho de 2024



29

empresas do portfólio



5

Países subsarianos



1.8 m

Subscrições de serviços
energéticos contratadas



8.6m

de pessoas com acesso à
eletricidade (alvo)



€66.7m

Financiamento autorizado



€173-183m

alavancagem esperada



7,900

criação de empregos a tempo inteiro



118,000

estima que as empresas beneficiárias

Investidas e principais partes interessadas

Investidas

Mini-grelhas	      
SHS	            
PUE	    
Aluguer de baterias	 

Doadores e parceiros

 	 	 
Partnerships		
		 

Burkina Faso
Oolu Solar
ARESS
Advens Bboxx
Qotto

Uganda
d.light Design Uganda
Engie Energy Access Uganda
Tulima Solar
Finca Plus (BrightLife)
POPO Universal Energy
Sunculture Uganda
Koolboks Uganda
Equatorial Power

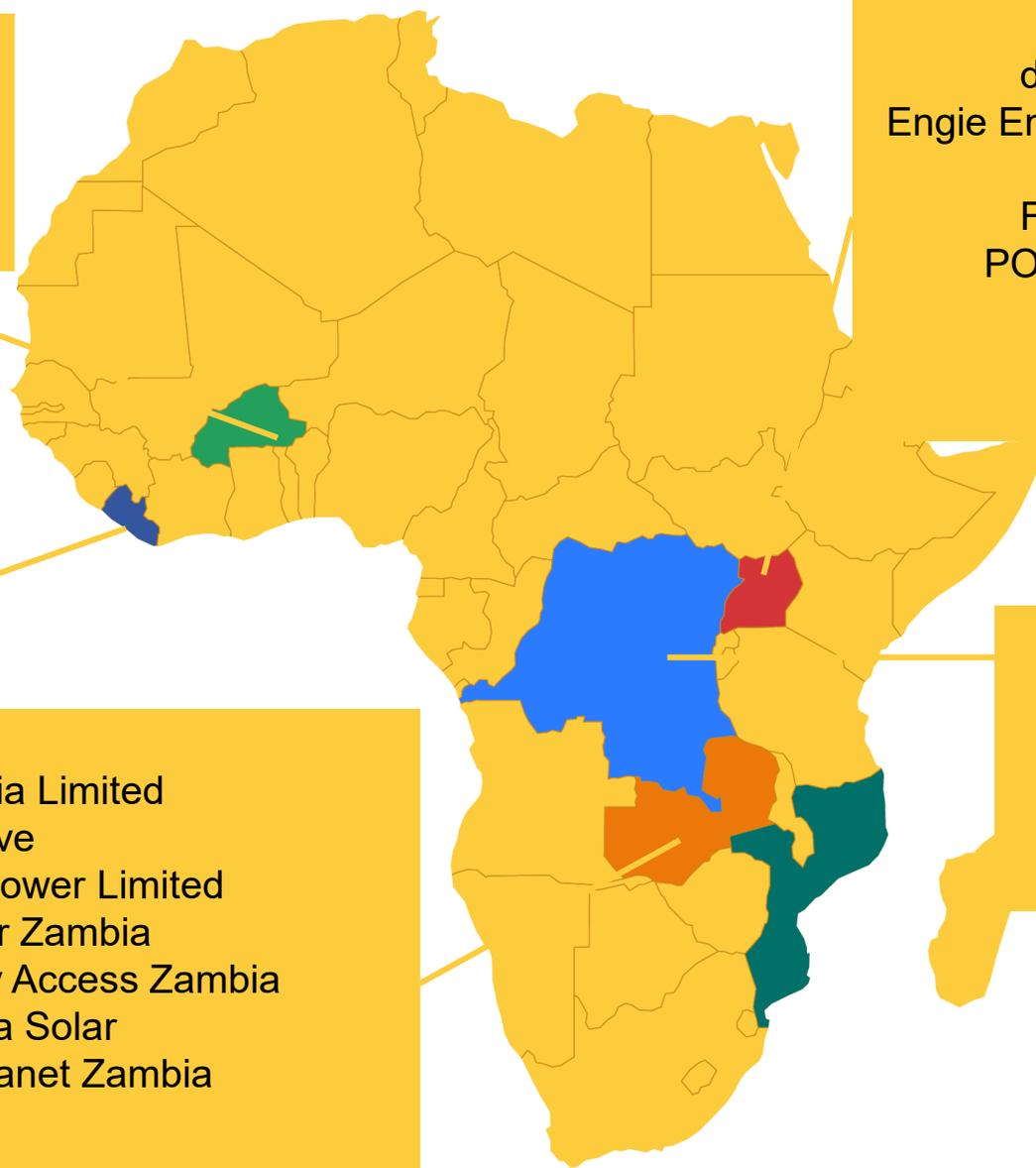
Empresas do portfólio BGFA

29 contratos assinados

Liberia
Lib Solar
Mobile Power Ltd
Easy Solar
Energicity Corp

Zambia
Vitalite Zambia Limited
RDG Collective
Zengamina Power Limited
Power Corner Zambia
Engie Energy Access Zambia
d.light Zambia Solar
Greenlight Planet Zambia
Solar Village
WidEnergy
Zambian Rising Sun Solar Energy

DR Congo
Alternative Energy
Technologies Group
(Altech)
Mobile Power DRC
Nuru SASU



Segunda Ronda de Financiamento em Moçambique **BGFA6**

- A Nefco encomendou um estudo de PUE para a PUE em 2023, que considerou um setor valioso para apoiar, mas que o universo de candidatos era um pouco limitado e precisa de apoio em estágio inicial
- Esta ronda de financiamento visa atribuir 3,4 milhões de euros a projetos PUE que tenham a oportunidade de escalar



Projetos PUE no portfólio BGFA



Tulima Solar

Uganda

- Distribuidor especializado e fornecedor de bombas de água solares personalizadas para apoiar a irrigação para pequenas agroindústrias e agricultores
- Com financiamento da BGFA, pretende acelerar as vendas de suas bombas de água movidas a energia solar usando um modelo de negócios Pay-As-You-Go
- A empresa ampliará sua rede de distribuição abrindo novos polos de varejo e contratando novos vendedores para estabelecer até 2.760 novas conexões de energia



2,760

Assinaturas de serviços energéticos a estabelecer



2,760

agricultores com melhor acesso à energia



137

estimativa da criação de postos de trabalho



Um agricultor em Uganda irrigando sua terra com uma solução de bomba de água movida a energia solar. Foto: Tulima Solar.

Solar Village

Zâmbia

- Ampliando seus negócios existentes vendendo 50.000 bastões de bateria movidos a energia solar para pequenos agricultores para alimentar pulverizadores usados para o manejo de ervas daninhas, pragas e doenças de plantas, bem como nutrição de culturas
- Além de alimentar os pulverizadores, os palitos de bateria podem ser usados para iluminação, carregamento de telefone e funcionamento de outros aparelhos, por exemplo, TVs



50,000

bastões de bateria movidos a energia solar para serem vendidos



50,000

pequenos agricultores com melhor acesso à energia



56

estimativa da criação de postos de trabalho



Um pequeno agricultor na Zâmbia usando um bastão de bateria movido a energia solar para dar nutrição às suas plantações. Foto: Solar Village Zambia Limited.

SunCulture

Uganda

- Desenvolvimento e venda de sistemas de irrigação solar para pequenos agricultores e agroindústrias
- Com mais de 10 anos de experiência em irrigação solar e recentemente iniciou as operações em Uganda
- A empresa está desenvolvendo e produzindo suas próprias bombas de água movidas a energia solar e fornece uma oferta holística de produtos, incluindo entrega, instalação, monitoramento e serviços pós-venda no local
- O acesso à irrigação oferece aos agricultores a oportunidade de gerar renda e contribuir para a segurança alimentar global



13,200

Subscrições previstas de serviços energéticos



13,200

agricultores esperados com melhor acesso à energia



600

estimativa da criação de postos de trabalho



A farmer using a solar-powered irrigation system in Uganda
Photo: SunCulture

Koolboks

Uganda

- Oferecer soluções de refrigeração movidas a energia solar para pequenas e médias empresas
- O financiamento da BGFA ajudará a estabelecer negócios em distritos carentes de Ngora e Buyende, na região leste
- Desenvolvedor de freezer Koolboks que pode ser usado também como geladeira, bateria de gelo integrada permite armazenamento a longo prazo
- Os freezers podem ser instalados com três tamanhos diferentes de painéis solares, têm tecnologia PAYGO integrada e lâmpadas LED para iluminar lojas, portas USB para carregar telefones e tecnologia IoT para fornecer dados de temperatura e nível de bateria



3,300

Subscrições previstas de serviços energéticos



3,300

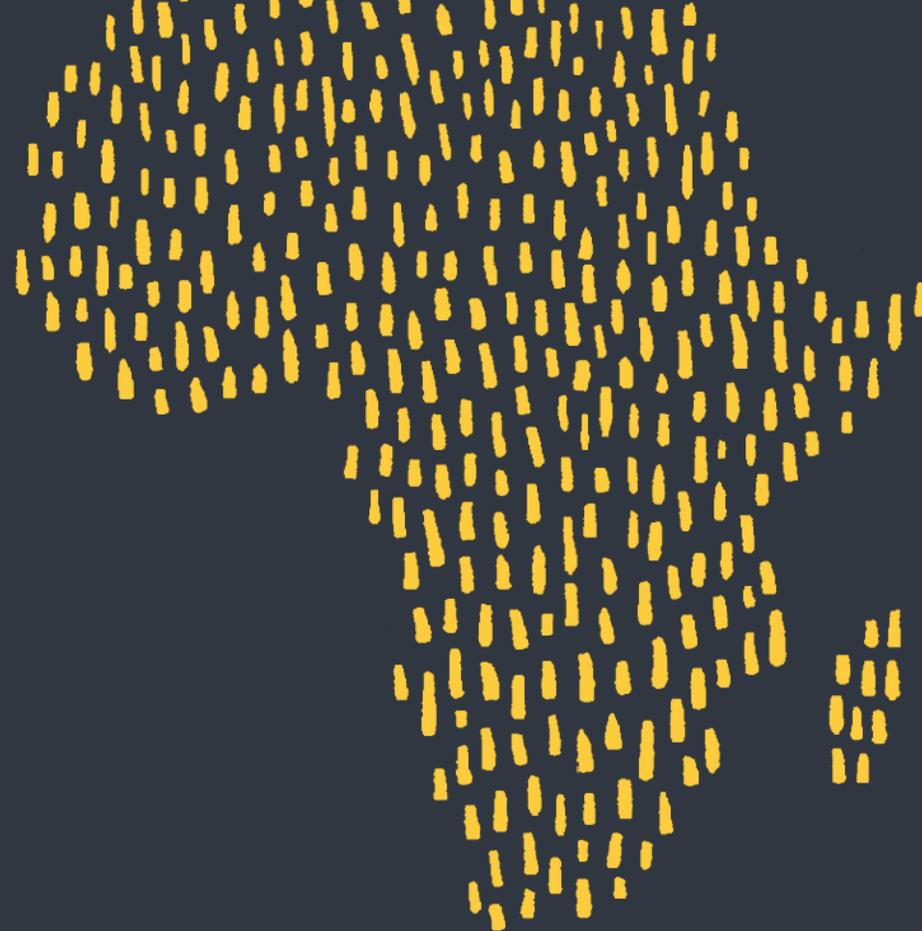
estimativa de pequenas e médias empresas com acesso a uma solução de refrigeração



165

estimativa da criação de postos de trabalho





Entendendo a PUE

Mayra Pereira, representante do Beyond the Grid Fund for Africa em Moçambique



Tech level	Product prototype exists	Product being piloted	Minimum viable product exists	High rates of design and manufacturing innovation and cost reduction	Incremental changes in cost, performance, and efficiency
Market level	Nascent	Business model being piloted	First sales from a few early adopters	Growing sales and new entrants in the market	Products sold at volume by many players. Market 'ecosystem' of supporting inputs and services exists

- 
Health equipment (other than vaccine fridges)
- 
Electric pressure cookers (DC solar-powered)
- 
Walk-in cold storage (for ag products)
- 
Solar water pumps
- 
TVs
- 
Clothes irons
- 
Laptop computers and tablets
- 
Refrigerators
- 
Fans
- 
Washing machines
- 
Milk chillers
- 
Wi-fi / internet router
- 
PAYGo smartphones
- 
Radios
- 
Agro-processing equipment (e.g. milling)
- 
Speakers / amplifiers
- 
Hair clippers
- 
Food dryers
- 
Egg incubators
- 
Inverters
- 
E-mobility

Enabling platforms / components – PAYGo technology (IoT sensors, comms networks, firmware, software, etc.). Smart batteries. Permanent Magnet Motors. Phase Change Materials.

Emerging qualities of technology – Digital. Customisable. Interoperable. Modular. Circular.

Source: ESMAP Off-grid Solar Market Trends Report 2022: Classification of PUE Appliances. From World Bank. [Off-Grid Solar Market Trends Report 2022](#), (p. 137)

Entendendo a PUE

O que é o Uso Produtivo de Energia e por que é importante?

- A PUE envolve o uso de energia elétrica para atividades que aumentam a renda, a produtividade ou a qualidade de vida
- A PUE tem amplos benefícios socioeconômicos para a população, incluindo crescimento econômico, geração de renda, criação de empregos e, muitas vezes, cargas de trabalho reduzidas que permitem tempo para atividades produtivas adicionais
- PUE melhora acesso a serviços essenciais



Entendendo a PUE

Exemplos de tecnologias elegíveis

- Câmaras frigoríficas
- Agricultura
- Bombas de irrigação
- Água potável
- Uso artesanal
- Mobilidade elétrica
- Frigoríficos/congeladores
- Outros



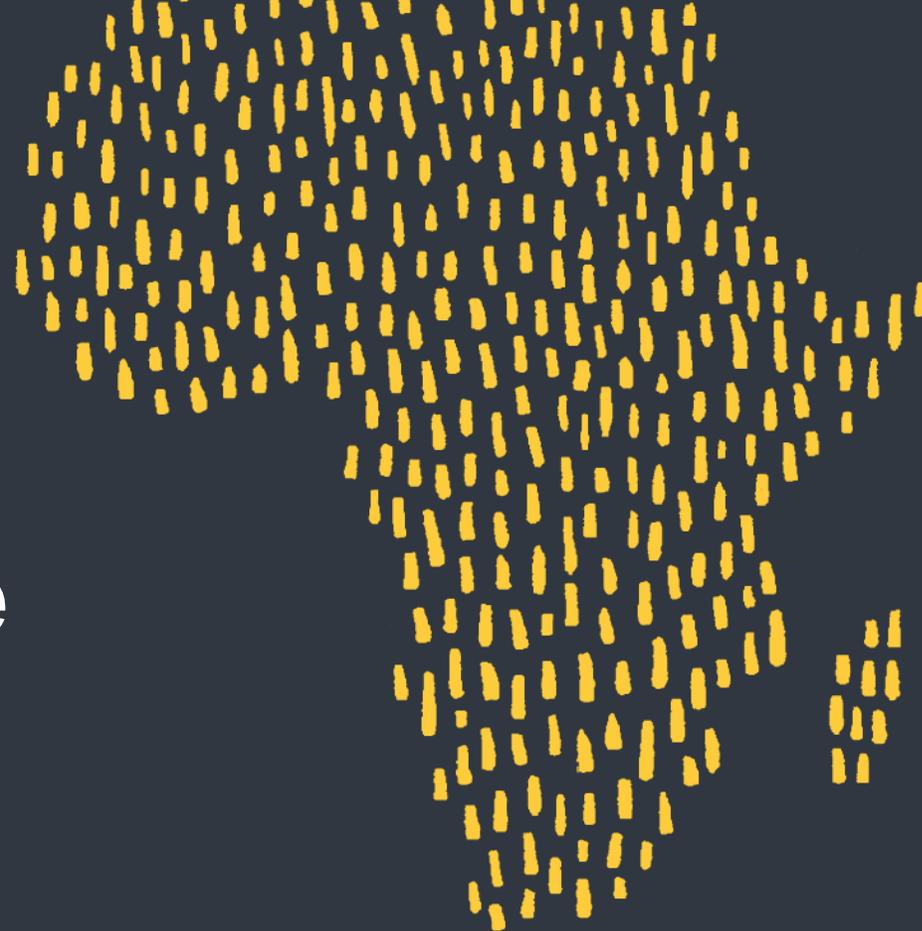
Entendendo a PUE

Benefícios e desafios

- À medida que o setor fora da rede continua a crescer e evoluir além da iluminação doméstica básica, e à medida que as concessionárias se esforçam para estimular a demanda adicional, a atenção do governo, dos doadores e do setor privado se voltou para impulsionar a PUE para os consumidores
- A sensibilização é uma questão fundamental para as empresas de UPE
- Prestar assistência técnica aos clientes da PUE é importante e proporciona uma vantagem competitiva
- Os fornecedores de PUE bem-sucedidos têm uma abordagem holística, produtos personalizados, incluem financiamento e são capazes de fornecer assistência técnica suficiente aos clientes



Critérios de Elegibilidade BGFA6 e Processo de Candidatura



Critérios de elegibilidade

Candidatos elegíveis

- Empresas/entidades ESP com fins lucrativos que vendem serviços de PUE a consumidores finais e empresas
- Devem estar legalmente constituídos e existir validamente em Moçambique, ou comprometer-se a ser incorporados antes da assinatura do contrato
- Não são elegíveis pessoas individuais ou grupos de pessoas não legalmente constituídas e registadas no País do Projeto



Critérios de elegibilidade

Parcerias e conformidade

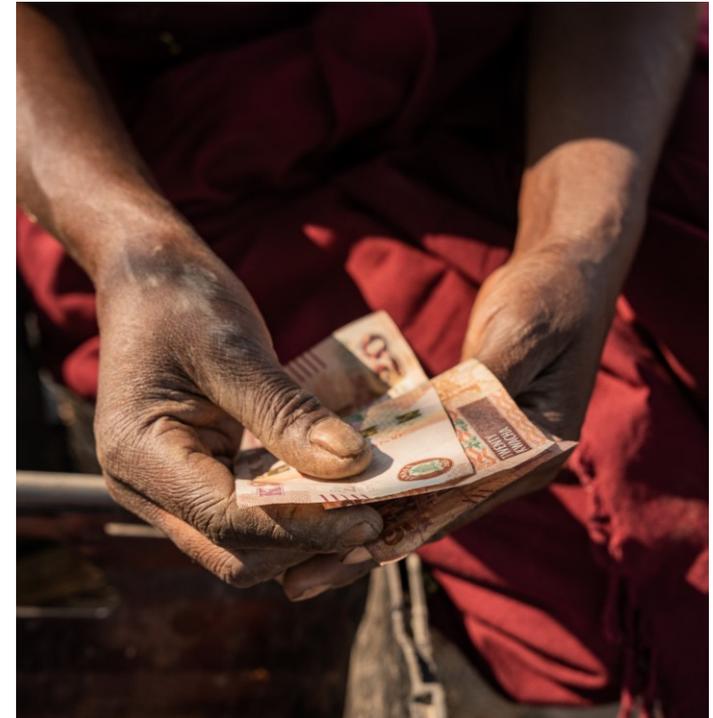
- São permitidas parcerias de implementação de projetos com entidades com e sem fins lucrativos, organizações comunitárias e outras entidades não comerciais
- Entidades governamentais, agências públicas e/ou doadores não podem ser parceiros de implementação do projeto
- Todos os parceiros devem cumprir os marcos fiscais, regulamentares e legais em Moçambique ou no seu país de origem



Critérios de elegibilidade

Requisitos relativos à posição financeira

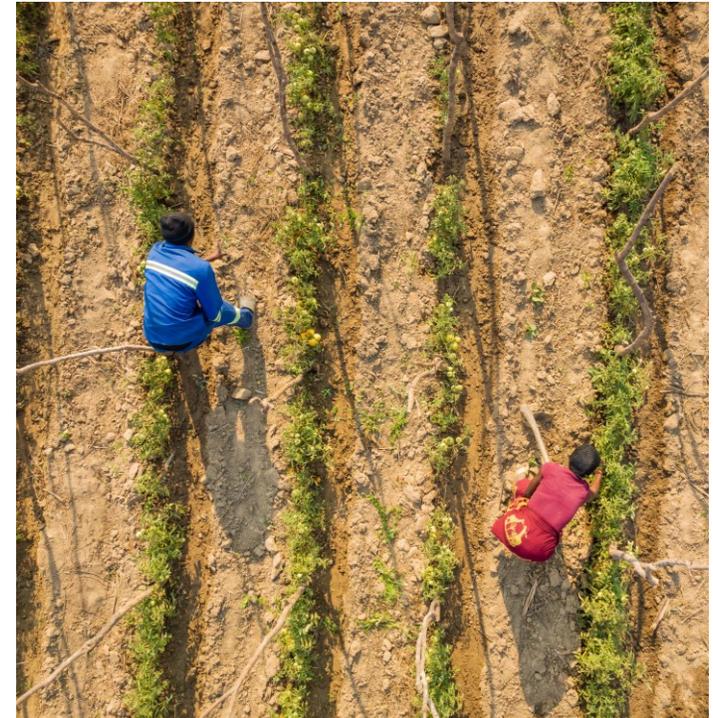
- Volume de negócios: Mínimo de 300.000 EUR durante o último exercício fiscal ou capital próprio existente correspondente ao financiamento BGFA6 solicitado
- Rácio Financeiro
- Relação atual: Valor mínimo igual ou superior a 1
- Rácio de capital próprio: Pelo menos 15%
- Se o requerente não satisfizer os critérios financeiros, as finanças da empresa-mãe podem ser utilizadas com uma garantia financeira exigida



Critérios de elegibilidade

Requisitos de experiência de mercado

- Recursos e competência suficientes em mercados PUE off-grid em Moçambique ou países SSA
- Experiência em Projetos:
- 200 bombas/sistemas de irrigação/frigoríficos/congeladores/ferramentas artesanais OU
- 2 câmaras frigoríficas/armazéns/projetos logísticos OU
- 1 projeto-piloto no domínio das energias renováveis
- Confiança em Grupo Corporativo: A experiência dentro de um grupo corporativo (de propriedade majoritária >51%) pode ser alavancada



Critérios de elegibilidade

Requisitos em matéria de projetos e de cofinanciamento

- Conformidade geral: Aderência às políticas e diretrizes gerais da Nefco
- Cofinanciamento:
 - Demonstrar níveis proporcionais de financiamento próprio e de outras fontes
 - Cofinanciamento mínimo de 60% correspondente ao financiamento BGFA6 solicitado
 - Cofinanciamento autorizado: Mínimo de 50% do cofinanciamento total, com demonstração plausível na fase de contratação
 - Adicionalidade: Demonstrar que o projeto não aconteceria sem o financiamento BGFA6



Processo de candidatura

Visão geral

- Processo em uma etapa através da plataforma eletrónica SmartME
- Requisito de registo: crie uma conta de utilizador no SmartME para se familiarizar com os requisitos BGFA6
- Aceda à página de registo em <https://beyondthegrid.africa/register/>



Register for the SmartME intake system to start filling in your online application

Processo de candidatura

Orientações para a submissão de candidaturas

- Regra de pedido único: só é permitida uma candidatura por requerente
- Documentos Necessários:
- Formulário de candidatura/plano de negócios preenchido.
- Modelo financeiro (ficheiro Excel com fórmulas visíveis)
- Oferta de Serviços de Subscrição de Energia (Excel e PDF assinado)
- Demonstrações financeiras auditadas recentes (2021, 2022, 2023)
- Carta de compromisso
- Informações adicionais sobre a estrutura e a elegibilidade de acordo com o formulário de candidatura



The screenshot shows the SmartME application interface. The top navigation bar is dark blue with the SmartME logo on the left, a notification bell icon with '0' in the center, and a 'Change program' button on the right. The left sidebar is yellow and contains four menu items: 'Home', 'My applications', 'Account information', and 'Support'. The main content area is white and displays the title 'BGFA6 - Application/Business Plan' and the subtitle 'BGFA6 - Mozambique - Funding Lot #13'. Below this, there is a paragraph of text: 'Please save the form regularly when filling it in. If fields are le errors in field information, a link to a detailed list of those ins after saving. Please refer to the BGFA6 Application Guidelines Guidance for detailed instructions and guidance.' At the bottom of the main content area, there is another paragraph: 'Guidelines and templates can be found in the SmartME Supp that depending on the browser and/or settings, linked files n downloaded first.'

Processo de candidatura

Documentação

- Idioma: Todas as submissões em inglês; Português permitido com traduções não oficiais em inglês
- Informações financeiras: Deve estar em EUR
- Traduções autenticadas: podem ser exigidas na fase de diligência devida/contratação

Link to the template

[Financial Model template](#)

Financial Model of the Applicant *

0 / 1 files

Drag & drop a file here or click to browse

Accepted formats: MS Excel (.xlsx, .xls), OpenOffice Calc (.ods)

Financial Model of the Project Company (if applicable)

0 / 1 files

Drag & drop a file here or click to browse

Accepted formats: MS Excel (.xlsx, .xls), OpenOffice Calc (.ods)

Processo de candidatura

Detalhes da submissão da candidatura

- Formulário final: As candidaturas não podem ser alteradas uma vez apresentadas
- Nefco pode solicitar esclarecimentos/documentação adicional
- Responsabilidade pelos custos: Os candidatos suportam todos os custos de preparação e apresentação da candidatura



Save as draft

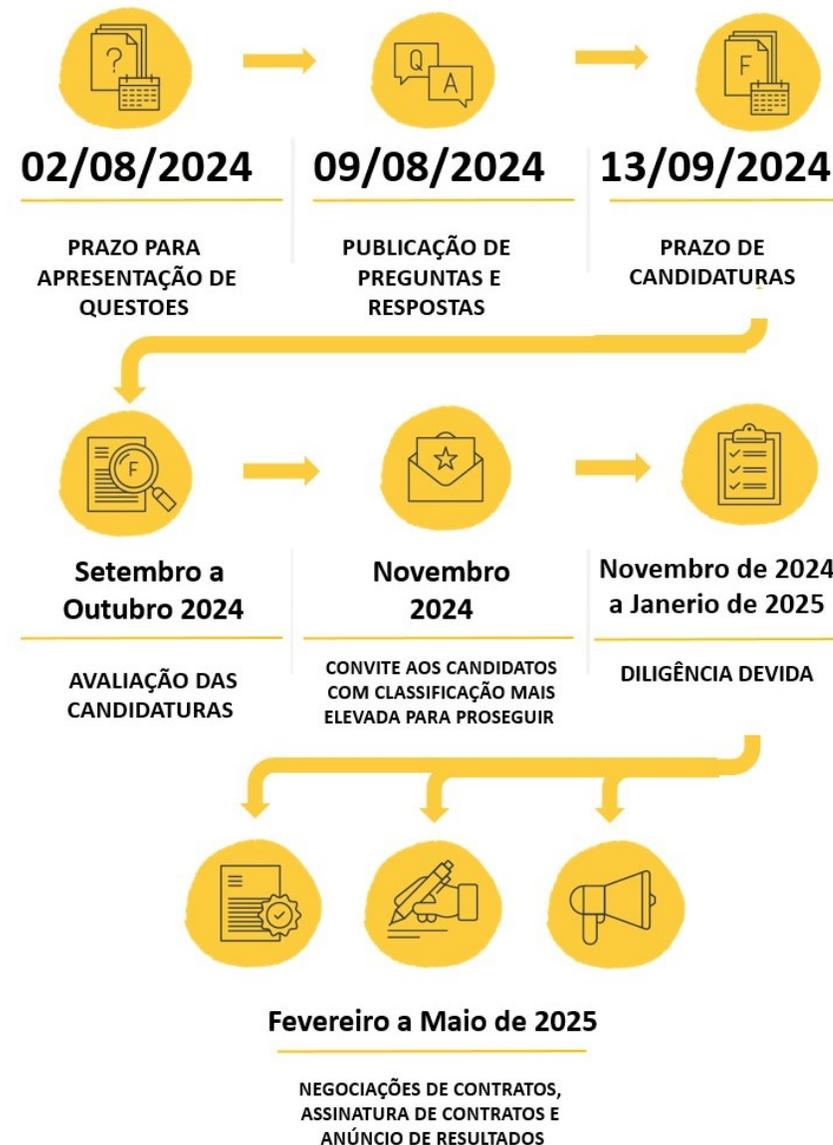
Submit

Processo de candidatura

Calendário e recomendações

Data limite de submissão: 13 de setembro de 2024 às 14:00 hrs hora de Helsínquia (EEST)

1. Comece cedo a completar e a apresentar a candidatura antes do prazo
2. Apenas uma pessoa pode editar o aplicativo ao mesmo tempo
3. Certifique-se de que toda a documentação é carregada a tempo, considerando fusos horários e velocidade da internet
4. SmartME não aceitará submissões após o prazo





Dúvidas?

Se não teve a oportunidade de colocar as suas questões durante este evento, a submissão de perguntas em linha está disponível através da plataforma em linha SmartME até às 12:00 EEST de 2 de agosto.



OBRIGADO!

www.beyondthegrid.africa

